

Industrial Packaging Liner

Vermeintlich einfach – verlässlich sicher.

Vertriebsmitarbeiter:in im Innendienst(m/w/d)

Standort: Tesseraux Spezialverpackungen Bürstadt

Der Geschäftsbereich Industrial Packaging Liner ist mit den vier Verpackungsspezialisten NITTEL Halle GmbH, Rhein-Plast GmbH (Bad Dürkheim), Tesseraux GmbH (Bürstadt) und Liner Factory (Ahaus) ein zentraler Teil der Wachstumsstrategie der Ringmetall SE. Mit in Summe rund 300 Mitarbeitern werden an vier Standorten industrielle Spezialverpackungen gefertigt. Diese reichen von passgenauen Innenhüllen für die Chemie- und Lebensmittelindustrie über flexible Verpackungslösungen für den Food- und Non-Food-Bereich bis hin zu hochsensiblen Primärpackmitteln für die Pharma-, Medizin- und Bio-Tech-Industrie.

Wir suchen Menschen, die sich begeistern können für das familiäre Arbeitsklima, die Gestaltungsfreiheit und die Flexibilität von mittelständischen Unternehmen, kombiniert mit den vielseitigen und spannenden Herausforderungen von börsennotierten Großkonzernen.

Wenn Sie uns gerne dabei helfen möchten unsere Marktführerschaft insbesondere im Bereich qualitativ hochwertiger Spezialverpackungen im B2B-Bereich auszubauen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellung an:

Tesseraux Spezialverpackungen GmbH
Geschäftsbereich Industrial Packaging Liner
Zum Mühlgraben 1
68642 Bürstadt
E-Mail: bewerbung@tesseraux.de
Ansprechpartner: Daniela Sutschek
Telefonisch erreichen Sie uns unter:
+49 (0) 6206 - 98720

Was Sie machen:

- Kundenbetreuung
- Bearbeitung von schriftlichen und telefonischen Anfragen
- Erstellung von Kalkulationen, Angeboten und Auftragsbestätigungen
- Selbstständige Durchführung der Bestell- und Auftragsabwicklung sowie Überwachung von Termineinhaltungen
- Planung und Erreichung von Absatz- / Umsatzziele gemeinsam mit unserem Außendienst
- Koordination des gesamten Kundenbedarfs

Was Sie bieten:

- abgeschlossene kaufm. oder techn. Ausbildung
- Optimalerweise erste relevante Berufserfahrung im Vertrieb
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Vertriebsaffin und hohe Kundenorientierung
- Sicheres Auftreten sowie Kommunikations- und Verhandlungsgeschicke
- Sicherheit in der Administration
- Zuverlässigkeit, Engagement, sorgfältiges Arbeiten

Was wir bieten:

- **Attraktive tarifgebundene Entlohnung**, 30 Tage Urlaub, Weihnachts- und Urlaubsgeld
- **Sicherheit:** Wirtschaftliche Stabilität durch sichere und zukunftsorientierte Geschäftsmodelle
- **Onboarding & Weiterbildungsangebote:** Strukturierte Einarbeitung, Attraktive Möglichkeiten der persönlichen und fachlichen Weiterbildung und Entwicklung
- **Teamgeist:** Offenes und hilfsbereites Team, gruppenweite Vernetzung
- **kostenfreies Obst, Kalt- und Heißgetränke**
- **Jobrad**